

Treten Sie Ihren Kunden mit trainierten Mitarbeitern entgegen! Überlassen Sie nichts dem Zufall!

Wir helfen Ihnen dabei mit Trainings und Coaching, die Ihre Praxis berücksichtigen. Durch Nachbetreuung sorgen wir für die Nachhaltigkeit der Lernergebnisse.

Unser Trainingsangebot zur Erweiterung von verkäuferischen Fähigkeiten:

- Verkaufsverhalten und -techniken
- Akquisition und Kundenbetreuung
- Kommunikationstraining
- Reklamationen und Einwandbehandlung
- Umgang mit schwierigen Kunden
- Verhalten und Strategien im Außendienst
- Coaching im Innen- und Außendienst

